Rachat d'entreprise : quelles sont les solutions de financement ?

Savoir pour mieux agir

www.valeursajouteeslemag.net

01 MARS 2021 NEWSLETTER N° 65

VALEURS AJOUTEES

le Mag des Entreprises

ASSOCIÉS

COMMENT SE PROTEGER GRÂCE AU PACTE D'ASSOCIÉ CREATION D'ENTREPRISE

DEUX RÈGLES D'OR POUR BIEN CHOISIR SON ASSOCIÉ

INVESTISSEURS

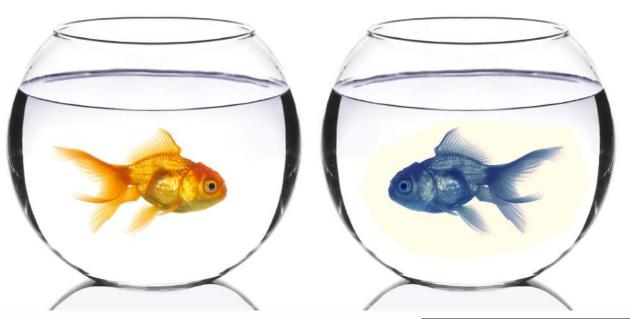
QUELLE EST LA DIFFÉRENCE ENTRE CAPITAL ET COMPTE COURANT D'ASSOCIÉ?

INVITÉ

BARBARA KANAM

LA CULTURE: UN GAGE ATEMPOREL ÉCONOMIQUE POUR LE CONTINENT AFRICAIN.

C'est l'histoire d'une entreprise qui refuse de respecter une clause de non-concurrence commerciale...



weblex

Au terme d'un contrat de gérance qui lui a permis d'exploiter un magasin d'un distributeur national, une société décide d'ouvrir un nouveau magasin, en dehors du réseau. Mais le distributeur s'y oppose, rappelant à la société que le contrat de gérance comporte une clause de non-concurrence commerciale... inapplicable selon la société...

Ce que conteste le distributeur : puisque la clause est suffisamment limitée dans le temps (2 ans) et dans l'espace (un rayon de 50 km à vol d'oiseau de tous les fonds de commerce exploités dans le réseau), elle est valable. Il demande donc à la société de la respecter.

« Non », répond la société, pour qui la clause est nulle pour 2 raisons : d'une part, l'implantation nationale du distributeur est telle et son activité si diversifiée que cela revient à une impossibilité, de fait, de toute réinstallation et, d'autre part, la clause n'explique pas en quoi l'interdiction de réinstallation serait justifiée pendant 2 ans. 2 arguments qui vont convaincre le juge...

Arrêt de la Cour de cassation, chambre commerciale, du 2 octobre 2019, n° 18-15676







PROGRAMME: CONFERENCE DE PRESSE - DEFILE DE MODE DE LUXE - SHOOPING





































QUELLE EST LA DIFFÉRENCE ENTRE CAPITAL ET COMPTE COURANT D'ASSOCIÉ?

source: netpme

Le capital social représente le montant des apports en capital faits par les associés à la société et augmenté, le cas échéant, des incorporations de réserves, de bénéfices ou de primes d'émission. ... Le capital social est divisé en parts sociales ou en actions, selon la forme de la société. Ces apports peuvent être effectués : en numéraire (liquidités) en nature (biens meubles, immeubles) en industrie (compétences).

Une fois créée, il peut arriver que la société soit en panne de trésorerie en cours d'exercice. Les associés mettent alors la main à la poche en prêtant des liquidités à la société ou en se substituant à elle dans ses engagements.

Le compte courant d'associés représente la situation financière de chaque associé pris individuellement mais sans tenir compte des apports initiaux enregistrés dans le capital.



La différence entre capital et compte courant d'associés réside, entre autres, au niveau de la date de l'exigibilité:

- le capital sera remboursé aux associés en fin de vie de la société (en cas de liquidation);
- les apports en compte courant d'associés sont remboursés dès que possible, quand la trésorerie le permet.



Par ailleurs, il ne faut pas confondre compte courant d'associé et compte courant bancaire!

Le compte courant bancaire de l'entreprise sert, entre autres, à recevoir les fonds en numéraires versés par les associés soit au niveau du capital, soit au niveau du compte courant des associés.

Mais ces fonds liquides apportés par les associés vont très vite

rentrer dans le cvcle d'investissement et d'exploitation, c'est-à-dire être employés ; ce qui veut dire que les liquidités apportés par les associés ne vont plus se retrouver forcément dans le compte banque, forme mais sous d'immobilisations, de stocks, de créances...si bien qu'après apports en liquidité, le compte courant bancaire peut à la limite se trouver à découvert...











angels),

experts et décideurs

Si l'emprunt bancaire est un passage incontournable lors du financement du rachat d'une entreprise, un investissement personnel reste souvent indispensable pour mener à bien l'opération. Quel devenir pour les entreprises et les commerces aujourd'hui en difficulté?

Si les mesures d'urgence permettent pour l'heure d'éviter une vague de liquidations, au sortir de la crise, le malheur des uns pourrait bien faire le bonheur des autres. « Pour les investisseurs, la crise va faire naître des opportunités de rachat », prédit Frédéric Tritz, expert-comptable au sein du cabinet Franiatte, membre du groupement France Défi. À condition pour l'acquéreur d'avoir les moyens de ses ambitions, ainsi qu'une connaissance fine de l'entreprise ou du fonds de commerce visé et d'un solide plan financier.

la love money (levée de fonds auprès de tiers et des business

le financement participatif ou des prêts d'honneur, sans intérêt ni garanties, auprès de réseaux nationaux, comme France Active ou Initiative France. Les montants peuvent osciller entre 2000 à 50 000 euros. « Ces prêts sont en général accordés dans la limite de ce que vous pouvez apporter en fonds propres », tempère l'expert-comptable.

L'incontournable financement bancaire. Un apport personnel solide permet d'ouvrir la porte à l'emprunt bancaire, qui demeure le principal levier pour financer un projet de reprise d'entreprise. Le prêt peut en effet couvrir jusqu'à 70% du prix d'acquisition avec un remboursement étalé sur 5 à 7 ans. « L'emprunt bancaire reste le ciment qui lie tout le plan de financement », indique Frédéric Tritz. Ce dernier recommande de taper à la porte d'au moins trois banques pour comparer les conditions et les taux.

Il faut être particulièrement vigilant sur les garanties, notamment celles qui concernent l'engagement personnel du dirigeant. C'est là où il prend le risque Frédéric Tritz, expert-comptable chez Franiatte



DEUX RÈGLES D'OR POUR BIEN CHOISIR SON ASSOCIÉ

les echos entrepreneurs



PRIVILÉGIER LES ENTREPRENEURS DANS L'ÂME

Votre associé est censé partager la charge de travail et participer aux décisions stratégiques ? Etre votre ami ou votre ancien collègue ne suffira pas. Il doit avoir un vrai profil d'entrepreneur.

Indispensable pour compter sur un partenaire motivé, ambitieux, impliqué à vos côtés pour construire un projet commun. Et qui ne se décourage pas au premier accroc.



PRIVILÉGIER LES ENTREPRENEURS DANS L'ÂME

« Cet entrepreneur dans l'âme avec qui vous vous associez, il va vous tirer vers le haut, explique Benoît Galy, (*) fondateur de Green-acres.com et président de 2010 à 2012 du CJD La Défense (Centre des jeunes dirigeants d'entreprise). C'est le principal bénéfice attendue d'une association : trouver une complémentarité de compétences ». Si vous êtes un as de l'informatique, mieux vaudra donc s'allier à un excellent commercial pour démarcher les clients. Vous augmenterez votre potentiel et vos chances de réussite.



Le Grilladin Tous les Dimanches 10H-18H brunch + buffet kmer Q 106 rue Paul Monthé (UTA) Bonapriso



BARBARA KANAM
CEO KANAM MUSIC PROD





BARBARA KANAM

QUI EST CE?

Barba Kanam est tout simplement une chanteuse afro-congolaise qui met en avant la culture africaine et congolaise dans sa musique. Mais il y a aussi Cette

femme philanthrope qui s'engage à défendre cette femme et cet enfant à travers

ces différents combats sur l'éducation. la parité et *Ambassadrice* de bonne volonté pour plusieurs caritatives associations ainsi que pour sa propre fondation. Au -delà de ces différentes casquettes elle femme une aussi entreprenante.

CEO KANAM MUSIC **PROD**

Kanam Music est un label créé en 2009 par la diva de coeur Barbara Kanam afin de promouvoir la musique africaine et développer les jeunes talents



CONSEILS POUR ENTREPRENDRE

Peu importe ce que souhaitons nous entreprendre, il y a toujours un sacrifice à faire.

Donc je dirais plus la détermination et la ténacité doivent être les motivations tous ce que nous devons faire pour atteindre les objectifs nous nous que sommes fixées.

Par contre ne jamais investir ou se lancer dans un projet dont on ne maitrise pas tous les paramètres car il n'y pas que du positif mais aussi le risque ; bien étudier chaque projet est important.

Ne jamais investir ou se lancer dans un projet dont on ne maitrise pas tous les paramètres car il n'y pas que du positif mais aussi le risque.

Réalisé par Wilfried NYECK

BARBARA KANAM

Clés de Réussite

Que la passion soit votre moteur pour vous permettre d'avoir la patience de pouvoir en vivre dans l'avenir.

Oui les activités culturelles sont des sources de richesses intarissables je vous assure, mais savoir miser sur le bon cheval est nécessaire; s'ajoute à cette liste la patience parce que c'est avec le temps qu'on récolte ce qu'on semé.

Ne jamais le considérer comme une loterie qui va vous permettre de régler vos problèmes financiers dans l'immédiat mais plutôt un investissement à long

terme ou le temps et la reconnaissance feront le reste et viendront couronner le travail.

L'avantage dans la culture est qu'elle est un produit en perpétuelle rajeunissement ce qui permet dans le temps d'en vivre. Donc la ténacité et l'abnégation sont de mise pour une réussite certaine.

En vrai les acteurs culturels sont des passionnés avant tout chose.

Attention je ne dis pas que les

activités culturelles ne sont pas rentables mais elles demandent très souvent la perfection Et quant on arrive à s'en approcher c'est

gu'on a le jackpot.

VALEURS AJOU

Vos difficultés

Holà! Je ne saurais pas par ou commencer; nous artiste donnons toujours l'impression de vivre une vie de rêve alors nous avons gravis des montagnes pour tenter d'atteindre Le sommet. Au –delà du visible, il y a une vie de stress et d'inquiétude qui nous habitent continuellement.

En ce qui me concerne et aussi la plus part d'artiste c'est la piraterie et la protection de nos œuvres. Avec l'avènement de l'internet cela devient presque impossible de gérer déjà ce n'était pas facile de la contenir. Aujourd'hui en matière d'œuvre il devient très difficile de gagner car les pertes sont énormes à

cause du téléchargementillégal sachant que la production et la promotion coûtent énormément cher. Et quand on est soi-même producteur je vous épargne les détails.







La Fondation Kanam, FK en sigle, est une organisation sans but lucratif, œuvrant pour le bien-être des communautés locales. Elle place l'assistance humanitaire, les droits de la femme et l'enfant au cœur de son action. Le but ultime reste de contribuer à la réduction de la pauvreté et améliorer les conditions de vie dans la communauté où elle opère.

FONDATION KANAM

La Fondation Kanam a été créée par l'artiste musicienne Barbara Kanam. Elle-même, femme et mère, donc consciente des vrais problèmes de ces deux catégories sociales. Eprise d'un sentiment de philanthropie et de justice, l'artiste a initié la Fondation dans le but de pouvoir œuvrer dans un cadre plus institutionnel et élargir le champ de collaboration avec d'autres acteurs pour le bien de la société.





EXPERT EN COMMUNICATION AUDIOVISUELLE

TOUCHEZ LE MONDE PLUS FACILEMENT

VOS COMMUNICATIONS - ÉVÉNEMENTS -PUBLITÉS ET AUTRES...

À LA PORTÉ DE VOTRE CIBLE OU QUELLE SOIT DANS LE MONDE.



HILAIRE SOPIE OFFICIEL



L +33 6 51 86 05 81 ET +33 6 63 55 19 58



HILAIRE SOPIE



SOPIEPROD OFFICIEL