

www.valeursajouteeslemag.com

VALEURS AJOUTÉES

le Mag des Entreprises



IDEES BUSINESS

OUVRIR UNE AGENCE
COMMERCIALE
IMMOBILIÈRE

AGENDA



DROIT DE TRAVAIL

QUEL EST LE TEMPS
DE CONGÉ PAYÉ ANNUEL
DE MON PERSONNEL?

STRATEGIE
**COMMENT CONSTRUIRE
UN AVANTAGE
CONCURRENTIEL?**

GUY KEMMETH

Responsable Sponsoring et événementiel /
spécialiste en communication publicitaire





**SOMMET AFRIQUE SUR L'AGRICULTURE,
L'ALIMENTATION ET LES INDUSTRIES**

16-19 JUIN

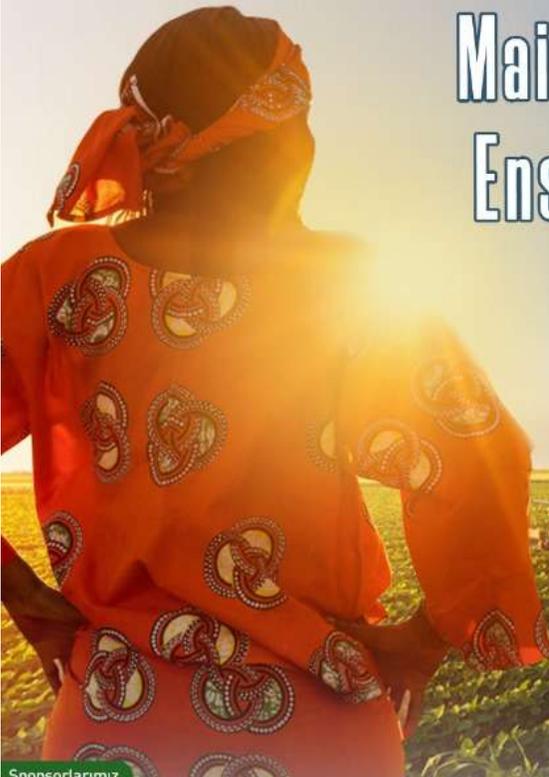
Now

ISTANBUL

Hotels & Convention Center



**Main dans la main avec Afrique,
Ensemble construisons le futur**



Sponsortlarımız



Avec le soutien de TAGYAD...



+90 530 434 51 95
+90 452 522 52 52
africaninvestorssummit.com
contact@africaninvestorssummit.com



Claude Narcisse MEYE
Africa AIC CEO
(+237) 661154492
africa@africaninvestorssummit.com



AICAF
AFRICAN INVESTORS COUNCIL

SOMMET AFRIQUE SUR L'AGRICULTURE
L'ALIMENTATION ET LES INDUSTRIES

16-19 JUIN

Nov

ISTANBUL
Hilmi A. Coşkunlu Center

Main dans la main avec Afrique,
Ensemble construisons le futur

AICAF

CONTACT: +33 (0)1 47 36 11 11
+33 (0)1 47 36 11 12
+33 (0)1 47 36 11 13
+33 (0)1 47 36 11 14

CLAUDE NARCISSO MEYE
PRÉSIDENT

CADEV

VAOUNDE, Avenue Jean-Paul II, Face palais des Congrès, DOUALA, Rue Bertaut, Ball
Tél.: (237) 699 50 52 / 241 616 52 52 / 242 09 45 52
E-mail: cadev@cadev-afrique.org - Web: www.cadev-afrique.org



Les Formations-métiers du CADEV

PRATIQUE DE L'AUDIT JURIDIQUE ET DE LA
GESTION DES RISQUES JURIDIQUES DANS
LES ENTREPRISES ET LES ADMINISTRATIONS



CENTRE AFRICAIN
POUR LE DROIT ET
LE DÉVELOPPEMENT

DOUALA, SALLE GICAM
31 MAI - 02 JUIN 2022

CADEV
VAOUNDE, Avenue Jean-Paul II, Face palais des Congrès, DOUALA, Rue Bertaut, Ball
Tél.: (237) 699 50 52 / 241 616 52 52 / 242 09 45 52
E-mail: cadev@cadev-afrique.org - Web: www.cadev-afrique.org

VALEURS AJOUTÉES[®]

le Mag des Entreprises

05 La petite histoire du jour

08 Idée de business

11 Quel est le temps de congé

15 The Guest



VALEURS AJOUTÉES[®]

le Mag des Entreprises

SAVOIR POUR MIEUX AGIR

WWW.VALEURSAJOUTEESLEMAC.COM

+237 699 488 327



MON MEILLEUR GUIDE
POUR ENTREPRENDRE ET
ME FAIRE CONNAÎTRE

LA PETITE HISTOIRE DU JOUR

VALEURS AJOUTÉES[®]

le Mag des Entreprises

NUMÉRO 112

**C'EST L'HISTOIRE DE
CONFIANCE PERDUE
EN ENTREPRISE**

C'EST L'HISTOIRE DE CONFIANCE PERDUE EN ENTREPRISE



Victime de plusieurs coups de vols consécutifs une société congédia ses magasiniers après une tentative de « trop », pour perte de confiance. Ceux-ci saisirent le tribunal à la suite de leur licenciement ; l'estimant abusif.

Bien qu'ayant reconnu qu'au moment des faits, ils n'étaient pas à leur poste de travail, ils exigeaient toutefois de leur employeur des dommages et intérêts pour rupture abusive de contrat du fait qu'ils n'étaient mêlés ni de près ni de loin à cette tentative de vol.

En réplique, le juge leur rappela qu'ils étaient chargés d'assurer la gestion de l'entrepôt de la société. ; en conséquence ils avaient manqué à leur obligation qui consistait à tenir convenablement les dits entrepôts. Même si l'employeur ne peut établir leur implication dans la commission des faits ; leur absence injustifiée au moment des faits sans avoir préalablement obtenu l'autorisation de leur supérieur est de nature à justifier la perte de confiance alléguée.

Le juge en conclut alors que l'employeur avait une raison légitime pour mettre fin à leur contrat de travail. Les salariées n'étaient donc pas en droit d'exiger un quelconque dommage ou intérêt.



appel Covid 19
RDC

+243 841363267

VALEURS AJOUTÉES
le Mag des Entreprises



ENSEMBLE STOPPONS LE CORONA VIRUS

FALLY IPUPA

MUSICIEN INTERNATIONAL & PRODUCTEUR



TEST = PRISE EN CHARGE GRATUITE



IDÉE DE BUSINESS: OUVRIR UNE AGENCE COMMERCIALE IMMOBILIERE



emploiakkar.com

Avec 500 mille, vous pouvez mettre en place une agence immobilière et toucher des millions en quelques mois. Commencez d'abord par construire un réseau avec des courtiers expérimentés, des promoteurs immobiliers, etc. Cela vous permet d'avoir une visibilité dans le secteur et de pouvoir deviner les bonnes affaires. Ensuite, cherchez un local pour accueillir vos potentiels clients et équipez-le avec du matériel de bureau.

gérer un agence donne la possibilité de travailler en totale liberté. De nombreuses voies peuvent être empruntées pour travailler dans la filière immobilière. Cependant, ouvrir sa propre agence constitue le chemin qui offre le plus d'indépendance. En effet, ouvrir son agence permet à un agent de décider des zones géographiques qu'il veut attaquer, de choisir les types de bien qu'il souhaite vendre, de choisir un segment de marché qu'il juge propice pour se faire de belles marges.

Avec 500 mille,
vous pouvez
mettre en place
une agence
immobilière et
toucher des
millions en
quelques mois.



Les Formations-métiers du CADEV

PRATIQUE DE L'AUDIT JURIDIQUE ET DE LA GESTION DES RISQUES JURIDIQUES DANS LES ENTREPRISES ET LES ADMINISTRATIONS



CENTRE AFRICAIN
POUR LE DROIT ET
LE DÉVELOPPEMENT

DOUALA, SALLE GICAM
31 MAI - 02 JUIN 2022

CADEV

YAOUNDE, Avenue Jean-Paul II, Face palais des Congrès DOUALA, Rue Bertaut, Bali

Tél. : (237) 699 50 52 24 / 676 52 52 52 / 242 09 45 52

E-mail: cadev@cadev-afrique.org - Web: www.cadev-afrique.org



PAALI CITY

T R A V E L S

AGENCE DE VOYAGE & TOURISME

VENTE DE LA DESTINATION RDC

GUIDE TOURISTIQUE 00243

OPÉRATEUR TOUR



Sites Touristiques & Richesses



Plage Katebi



Plage Muanda



Volcan Nyiragongo



Chute Wagenia



Mont-Rwenzori



Parc National de Virunga



Or



Cuivre



Diamant



Coltan

📍 Av. Colonel Ebeya N°1454 en diagonal de Restaurant KIROS
et QG Armée du Salut #Galerie Pacha, Local 8 Kinshasa-Gombe

☎ (Autre) +243 992 202 659
(Mobile) +243 824 622 272
✉ E-mail: paalitravel@gmail.com



Quel est le temps de congé payé annuel de mon personnel?

La loi prévoit plusieurs types de congé : le congé payé annuel, le congé pour éducation ouvrière, le congé de maternité pour les femmes, et les permissions d'absence pour événements familiaux.

Nous nous limiterons ce jour au congé payé annuel.

Il est important de déterminer la durée du congé, les conditions d'octroi du droit au congé, ainsi que le montant de l'allocation à percevoir.

Le travailleur acquiert le droit au congé payé à raison d'un jour et demi par mois, c'est-à-dire quatre semaines ou 24 jours de travail ($1,5 \text{ jours} \times 12 = 18 \text{ jours}$). Mais la convention collective applicable peut prévoir une durée de congé plus longue. Par ailleurs, la durée du congé est augmentée pour les mères salariées, les jeunes travailleurs, les anciens dans l'entreprise, suivant le tableau ci-après.

Cas de mère salariée

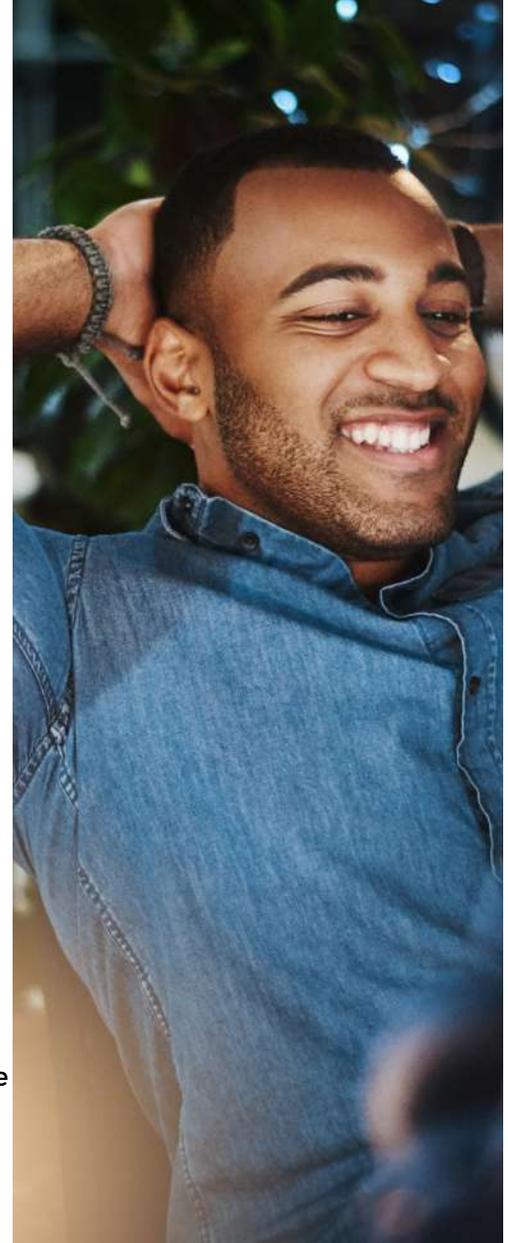
Lorsque le travailleur est mère salariée, la loi prévoit une augmentation de 2 jours par enfant de moins de 6 ans, ou de 1 jour si le congé principal ne dépasse pas 6 jours

Travailleurs de moins de 18 ans

Le congé passe de 1 jour et demi à 2 jours et demi par mois

Travailleur ancien dans l'entreprise

Augmentation de 2 jours par période de 5 ans de service



L'employeur et le travailleur peuvent s'entendre pour diviser le congé d'une durée supérieure à douze jours. Dans ce cas, une des fractions du congé doit durer au moins douze jours continus, afin de permettre au travailleur de se reposer véritablement.

HILAIRE SOPIE

Journaliste Web



Documentaire
Interviews
Publi-Reporter
Réalisateur
Producteur Audiovisuel
Community Manager

Facebook: Hilaire Sopie
Youtube: Hilaire Sopie Officiel
Instagram: Hilaire Sopie
Twitter: Hilaire Sopie
Email: sopieprodtv@gmail.com

PARTENAIRES: www.camer.be -CRTV
VALEURS AJOUTEES-AFRIQUE TODAY



Tel: +336 51 86 05 81

Bénéficiez

désormais de :

- L'exonération patente sur 2 ans
- L'exonération de 50% d'impôts sur le bénéfice lors du montage de votre DSF
- Exonérations partielles ou totales d'impôts et taxes
- 04 séminaires de formation gratuite
- L'étude de faisabilité et accompagnement à la création d'Entreprise

Inscrivez-vous simplement au Centre de Gestion Agréé CGA FISCAL.COM pour la garantie de tous ces avantages.

📍 **Douala**

☎ **+237 653 782 840 / 670 058 106**

📍 **Yaoundé**

☎ **+237 697 082 693 / 670 058 106**



THE GUEST

VALEURS AJOUTÉES

Le Mag des Entreprises



« L'entreprise doit faire des profits, sinon elle mourra. Mais si l'on tente de faire fonctionner une entreprise uniquement sur le profit, alors elle mourra aussi car elle n'aura plus de raison d'être. »

HENRY FORD

GUY CLAUDE KEMMETH

RESPONSABLE SPONSORING ET ÉVÉNEMENTIEL /
SPÉCIALISTE EN COMMUNICATION PUBLICITAIRE

VALEURS AJOUTÉES[®]

le Mag des Entreprises

*QUI EST
GUY
KEMMETH?*

MAI
2022

GUY KEMMETH

QUI SUIS JE?



J'ADORE LA NATURE ET LES DÉCOUVERTES TOURISTIQUES, À CET EFFET J'AI VISITÉ UNE CINQUANTAINE DE PAYS SUR TOUS LES CONTINENTS.

JE SUIS UN PASSIONNÉ DE COMMUNICATION PLUS PRÉCISÉMENT DE PUBLICITÉ ET D'ÉVÉNEMENTIEL.



TITULAIRE D'UN DIPLÔME D'INGÉNIEUR EN MANAGEMENT OPTION MARKETING COMMUNICATION



J'AI PLUS DE 17 ANS D'EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Quelles sont les clés d'une bonne campagne publicitaire d'un événement ?

L'évènement, support de communication « vivant » permet de créer un lien fort et réel entre la marque et le client. La cible doit avoir l'envie de choisir votre marque plutôt qu'une autre. Et ce n'est pas parce que le produit présenté est bon ou innovant que l'évènement sera forcément un succès ; il faut nécessairement développer une stratégie de communication pertinente pour donner de la visibilité à l'évènement et créer de l'attractivité.

Il faut définir un plan de communication efficace. Déterminer les messages clés à faire passer et les manières de les transmettre. Une bonne coordination des prises de parole sur les différents canaux de communication (TV, radio, digitale, presse etc.)

Il faut présenter l'évènement comme inédit et surtout immanquable voir souvent exclusif.

"Il faut nécessairement développer une stratégie de communication pertinente pour donner de la visibilité à l'évènement et créer de l'attractivité."

GUY CLAUDE KEMMETH



responsabilité sociale des Entreprises (RSE) et réussite

La responsabilité sociale des entreprises est l'intégration volontaire des préoccupations sociales et environnementales des partenaires/clients, dans leurs activités opérationnelles et dans la stratégie de management.

Cette citation d'HENRY FORD résume parfaitement le rôle d'une entreprise au 21ème siècle :

« L'entreprise doit faire des profits, sinon elle mourra. Mais si l'on tente de faire fonctionner une entreprise uniquement sur le profit, alors elle mourra aussi car elle n'aura plus de raison d'être. »

Réalisé par Wilfried Nyeck

COMMENT RESTER COMPÉTITIF FACE À LA CONCURRENCE ?

"Être là où la concurrence n'est pas."



Sun Tzu, dans l'art de la guerre disait : « Qui connaît l'autre et se connaît lui-même, peut livrer cent batailles sans jamais être en péril. Qui ne connaît pas l'autre mais se connaît lui-même, pour chaque victoire, connaîtra une défaite. Qui ne connaît ni l'autre ni lui-même, perdra inéluctablement toutes les batailles

»

La condition sine qua non pour rester compétitif est la connaissance parfaite de son environnement ; la connaissance des forces, des faiblesses, des stratégies à court, moyen et long terme des intervenants dans ce marché.

Ensuite vient l'innovation, la capacité de développer des stratégies de différenciation. Être là où la concurrence n'est pas.

Et si jamais vos concurrents vous emboîtent le pas, ils ne seront que des suiveurs et feront de vous un précurseur : ils seront acculés.

En effet, Soit ils ne font rien pour contrer votre attaque et alors vous prenez l'avantage ; soit ils vous copient et vous prenez aussi l'avantage.

Je vais terminer avec une autre citation de Sun Tzu qui résume la dernière phase :

« L'invincibilité se trouve dans la défense, la possibilité de victoire dans l'attaque. Celui qui se défend montre que sa force est inadéquate, celui qui attaque qu'elle est abondante »

LE DROIT À UNE RÉPONSE ET LE DEVOIR DE RÉPONDRE, QUE REVÊT SON IMPORTANCE POUR UNE ENTREPRISE ?

Imaginez le sentiment d'avoir été écouté et/ou lu. Imaginez la satisfaction que vous ressentez suite à une réponse à un message, un courrier, un mail ou une plainte ; fût-elle négative.

Le constat est clair.

Toutes les entreprises, institutions privées ou publiques sont sollicitées à longueur de journée pour divers motifs. Quand ce ne sont pas des demandes d'emploi, d'agrément et de sponsoring, ce sont des plaintes, des réclamations, etc.

Et elles doivent mettre un point d'honneur à répondre à tous ces courriers quelle que soit la forme. Elles doivent avoir un département courrier entièrement dédié à cette tâche.

A titre d'anecdote, l'un de mes ex-supérieurs hiérarchiques dans le secteur de la téléphonie exigeait que je réponde à tous les mails, courriers et appels qui étaient adressés à mon département. Je le trouvais stressant pour rien et ça me faisait vraiment « chier » entre mes nombreuses tâches (conception, implémentation, suivi budgétaire, réunion, etc.) et les réponses à environ 500 sollicitations/ mois ... lui aussi hein (rire).

Mais j'ai commencé à m'exercer, à répondre à tous les mails, messages (Facebook, Insta, WhatsApp, textos...). Et je recevais beaucoup de messages de satisfaction. Il m'arrivait de répondre défavorablement à certaines demandes, mais les gens exprimaient une gratitude, une certaine joie de recevoir une réponse

Je me rappelle la réponse du célèbre journaliste sportif ivoirien Ricardo Xama à la suite d'un refus d'accompagner sur un événement. Avec lui, je venais d'apprendre le mot « pharisaïsme ». Il m'avait remercié en qualifiant ma réponse de « sans pharisaïsme ».

A lire son message, j'ai eu l'impression de lire une bénédiction alors que je venais de refuser sa demande.



Mais j'ai commencé à m'exercer, à répondre à tous les mails, messages (Facebook, Insta, WhatsApp, textos...). Et je recevais beaucoup de messages de satisfaction



L'évènementiel n'est pas resté en marge de la transition digitale. Elle s'est opérée à tous les niveaux et principalement dans la promotion des évènements.

Grâce à l'utilisation des médias sociaux, la promotion des évènements est très calibrée et les budgets optimisés.

Je partage avec les principaux canaux utilisés :

1. L'Emailing
2. Les réseaux sociaux (Facebook, Instagram, LinkedIn, Twitter, Youtube...)
3. Les Ambassadeurs , Influenceurs
4. SEA (Search Engine Advertising qui désigne l'achat de liens sponsorisés)
5. Le display

Comment bâtir un dossier de demande de sponsoring ?

Comme toutes demandes (Emploi, prêt ...) il faut bien élaborer un plan d'actions qui va s'articuler autour des points suivants :

- 1- Etablir un ou des objectifs précis et clairs
- 2- Lister les entreprises susceptibles d'être intéressées par le projet
- 3- Bien formuler les propositions , être précis
- 4- Identifier clairement le destinataire au sein de l'entreprise
- 5- Choisir un ton approprié
- 6- Présenter les avantages pour l'entreprise, pour le demandeur et enfin pour la cible .



Présentez vos projets au monde
grâce au magazine Valeurs Ajoutées le mag des
entreprises



infos@valeursajouteeslemag.net



cameroun: +237 695 057 925

Europe: +33 626 08 78 50

Savoir pour Mieux Agir
VALEURS AJOUTÉES[®]

le Mag des Entreprises



REVENDEUR SUR AMAZON

KLINER.COM



Il y a ceux qui se constituent un stock de produits en solde, dans des brocantes, aux enchères, aux marchés au puce, en ligne... Ils les achètent et les stockent simplement dans leur cave ou garage. Puis les revendent sur Amazon avec une marge de 20 à 100%, voire plus, selon les produits.

Tout le monde peut vendre sur Amazon. Faut-il encore avoir un produit à vendre.

C'est sur ce dernier point que certains savent être créatifs au point de faire de la revente sur Amazon une idée de business en ligne et en physique qui leur rapporte beaucoup d'argent, sans être de véritables commerçants.

Si vous n'avez pas de boutique, n'êtes pas commerçant et vous vous demandez quoi vendre sur Amazon, voici deux possibilités qui fonctionnent.

Il y a ceux qui se constituent un stock de produits en solde, dans des brocantes, aux enchères, aux marchés au puce, en ligne... Ils les achètent et les stockent simplement dans leur cave ou garage. Puis les revendent sur Amazon avec une marge de 20 à 100%, voire plus, selon les produits.

D'autres vont encore plus loin. Grâce à des plateformes de dons comme Geev, ils s'approvisionnent gratuitement auprès de particuliers qui ont des produits neufs ou quasi neufs à donner. L'étape d'après c'est la revente sur Amazon, avec 100% de bénéfice.

En voilà une idée de création d'entreprise simple, rapide et juteuse !



KILIMANJARO LOUNGE

Open Weekends
10PM - 2AM



Most upscale
African Club
in New Jersey

FREE ADMISSION FOR FIRST 50 PATRONS

700 Old Bridge Turnpike, South River, NJ 08882

LIKE US ON FACEBOOK @ KILIMANJARO BAR, GRILL & LOUNGE

FOR MORE INFO, CALL (609) 972-2556

